



## WANN STARTEN SIE BEI UNS?

Wir suchen motivierte Teamplayer, die unsere Erfolgsgeschichte durch ihre Leidenschaft für Vertrieb und Kundenbetreuung weiterschreiben möchten.

### Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für ERP-Lösungen

#### Ihre Aufgaben umfassen

- Betreuung und Beratung von mittelständischen Kunden aus der Bäckerbranche im deutschsprachigen Raum von der Erstansprache bis zum erfolgreichen Abschluss
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau langfristiger Beziehungen in enger Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst
- Analyse des Kundenbedarfs und die Präsentation von passgenauen Software-Lösungen
- Aktive Teilnahme an Messen und branchenspezifischen Veranstaltungen zur Netzwerkpflge und Kundengewinnung

#### Ihre Voraussetzungen

- **Mindestens eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation**, denn eine solide Ausbildung bildet die Grundlage für das Verständnis der betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge, die in dieser Position von hoher Bedeutung sind.
- **Erste Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst**, denn diese zeigen, dass Sie bereits mit den Herausforderungen und Anforderungen des Berufsfelds vertraut sind.
- **Begeisterung für neue Technologien und Softwarelösungen**, denn wir bieten innovative Software-Lösungen an, sodass Ihre Neugier und Begeisterungsfähigkeit für neue Technologien von Vorteil sind.
- **Freude am Umgang mit den Kunden**, denn die Fähigkeit, Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen, ist wesentlich für den Vertriebs Erfolg
- **Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft**, denn als Vertriebsberater ist es wichtig, klar und überzeugend zu kommunizieren, um die Interessenten, Neu- oder Bestandskunden von unseren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen. Ihre starke Kommunikationsfähigkeit trägt maßgeblich zum Aufbau ihrer erfolgreichen und langfristigen Kundenbeziehungen bei.
- **Teamfähigkeit**, denn wir arbeiten gerne und wertschätzend mit unseren zahlreichen Kolleginnen und Kollegen zusammen. Diese kooperative Zusammenarbeit ist ein entscheidender Erfolgsfaktor für das gesamte Unternehmen.

**EINSTEIGEN.  
AUFSTEIGEN.  
MIT FREUDE ARBEITEN.**



**Sicherheit** sehr sicheres, unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem gesund wachsenden Unternehmen | attraktive Vergütung.

**Unternehmenskultur** inhabergeführtes Unternehmen | kurze Entscheidungswege | respektvoll und wertschätzend | Arbeit in einem starken, motivierten Team

**Weiterentwicklung** individuelle Weiterbildungsmaßnahmen | anspruchsvolle Projekte

**Work-Life-Integration** flexible Arbeitszeitmodelle | hybrides Arbeiten



**Arbeitsumgebung** naturnaher Standort | beste Hard- und Software | höhenverstellbare Schreibtische

**Weiteres** regelmäßige Firmenevents | Beitrag zum Fitness-Studio | JobRad-Leasing | Kaffee, Wasser und frisches Obst | Beitrag zum Mittagessen bei örtlichen Gastro-Partnern | Unterstützung bei der betrieblichen Altersvorsorge.

Da wir Wert auf Vielfalt legen, begrüßen wir Bewerbungen aller Geschlechter und Hintergründe.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Alexandra Krebs  
✉ [zukunft@compdata.de](mailto:zukunft@compdata.de) | ☎ (0)7431 950-880